

廃業という選択は今じゃない!

どうする? 事業承継! 俺の選択はこれだ!

一売る・買う・継ぐ! 当事者を招いたパネルディスカッション

パネラー 売却という選択

株式会社 萬印堂 顧問 作道 昌弘氏



1955年 東京都北区に生まれる。
1995年 父の急死に伴い会社を退職して萬印堂東京店入社。2011年 自社ブランド商品を開拓してブランディング展開し無料相談会をスタート、2013年 完全黒字化達成して、守りから攻めの経営にシフト。2016年 事業承継について準備を開始、2017年 印刷組合の「事業承継セミナー」に参加し、その場でエントリー、2018年 株式譲渡契約し組合案件第一号となる。現在は顧問としてアフターサービス中。

パネラー 買収という選択

株式会社 美販 代表取締役 尾寅 将夫氏



1975年創業ダンボールケースの製造販売を手掛ける株式会社美販の二代目として大学卒業後入社。2001年代表取締役就任。就任後「お客様の思いをすぐカタチにする」をモットーに設計・デザインのできる営業マンの育成に注力し他社との差別化に取り組み、お客様よりご好評いただいております。2017年M & Aにて、クリアケース製造の株式会社淀紙器 代表取締役を兼務。現在にいたる。

パネラー 親族承継という選択

作道印刷 株式会社 代表取締役 作道 孝行氏



1993年、バブル崩壊時に大きな負債を抱えながら東大阪へ移転。それからデフレ景気やデジタル化の普及で会社の業績は悪化の一途を辿る。そんな最中の2001年、先代の父親が他界、急きょ社長を引き継ぐこととなる。その後、親族問題・社員問題・銀行問題などをクリアしながら業績を回復し現在に至る。親族だからできた経営改革、どん底時期における事業承継についてお話しします。

大阪府印刷工業組合の第1回事業承継セミナーにおいて実施したアンケートから、「もっと具体的な印刷会社の事例が聴きたい」というお声が多かったため、印刷業界で実際に企業買収した方と売却した方そして、親族内での承継をされた方、3名でパネルディスカッションを行います。事業承継を本気で考える第1歩になるはず。ぜひご参加ください。

ファシリテーター 株式会社シー・レップ 代表取締役 北田 浩之氏



1962年生まれ、創業87年老舗製本会社の3代目。家業を継がず1990年印刷会社ホーナンドーを起業。以後、シー・レップ(SP)、カナウ(デザイン)、スタッグ(イベント)等の5社を設立。マーケット特化による販促支援をコンセプトに、連結50億円(30期予測)のCCGグループ代表。

日時 2020年3月2日(月)

18時30分から20時30分(受付開始18時より)

<懇親会あり>

終了後、会場近くの「中華料理 晴華」にて開催します。参加費は@3000円(21時から23時) 2月25日(火)以降のキャンセルは、実費を申し受けれます。

受講料 各府県組合 正会員 3,000円/人

各府県組合 非会員 5,000円/人

※懇親会の参加費は別途、当日申し受けれます。(領収証あり)

会場 大阪産業創造館(6階会議室E)

〒541-0053 大阪市中央区本町1-4-5

定員 60名

※申込み期限は2月20日(木) 定員になり次第、締め切りとさせていただきます。

受講申込書 FAX 06 (6352) 2360 大印工組 事務局宛 お問合せ: TEL06 (6353) 3035

●コピーして必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。後日、FAXにて参加証と請求書をご送付します。

貴社名:	() 支部	TEL: ()	FAX: ()
受講者①	部署 () 様 お役職 ()	受講者②	部署 () 様 お役職 ()
受講料	<input type="checkbox"/> 正会員 3,000円 × () 名 <input type="checkbox"/> 非会員 5,000円 × () 名 = 合計 () 円	懇親会 ご参加	() 名 氏名 () ●確定金額は後日ご案内します。 ●お支払いは当日となります。(領収書あり) ●2/25(火)以降のキャンセルは、実費を申し受けれます。